**20 produits gagnants pour lancer votre boutique Shopify**

* **Mini projecteur** 
  + Prix conseillé: 69.90€Exemple d’un produit qui se vendra tout le temps Il existe un très grand nombre de consommateurs potentiels pour ce type de produit. Avec une publicité bien réalisée et publiée au bon moment, les marges peuvent être très importante. [Lien vers la pub](https://www.instagram.com/p/B-4fVEtDUkp/)[Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/10000007044525.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.20666aabKw3va7&s=p&ad_pvid=202006030323554612362604118480003083001_1&algo_pvid=c7229374-f510-43ce-87d2-51a48fd73c68&algo_expid=c7229374-f510-43ce-87d2-51a48fd73c68-0&btsid=0ab6fb8315911798355086379e263b&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
* **Yoga pants**
  + L’idée ici est de surfer sur une tendance. C’est la mode du fitness? Alors vendez des accessoires dans le domaine. Cela pourrait s’appliquer à n’importe quelle mode de 2020. Nous conseillons ici de travailler avec des influenceurs dans le domaine du fitness[Lien vers AliExpress](https://www.aliexpress.com/item/Noctilucent-Yoga-Leggings-Quick-Dry-Yoga-Pants-Women-Leggins-Sport-Women-Fitness-Night-Glowing-Tights-Leggings/32847267215.html?ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_2_10152_10151_10065_10344_10068_10342_10343_10340_10341_10696_5011015_10084_5010915_10083_10618_10307_10821_10302_10134_10869_10868_10059_100031_10103_10624_10623_10622_10621_10620,searchweb201603_12,ppcSwitch_3&algo_expid=1096f066-241e-4e34-938e-9729bf53a99b-2&algo_pvid=1096f066-241e-4e34-938e-9729bf53a99b&priceBeautifyAB=0)
  + Prix conseillé: 19.90€

**Tapis de séchage cuisine**

* + Un autre domaine où les possibilités sont infinies: la cuisine. Voici un exemple de produits parmis des milliers d’autres. Comme pour d’autre produits, celui-ci paraît très basique de prime abords: une sorte de tapis enroulable qui permet de fair sécher la vaisselle par dessus un évier. Cependant dès que vous voyez la publicité, vous avez envie d’acheter le produit! [Lien vers la pub](https://www.facebook.com/110389663803172/posts/146600476848757) [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/4000788982111.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.a60e2aefdN2RIR&ad_pvid=202006030340408714073489876180000085370_5&s=p)
  + Prix conseillé: 19.90€
* **Culotte menstruelle**
  + Le but est de vendre un produit nouveau. Ici nous avons un avantage marketing énorme au niveau du prix de vente possible. Ce produit est vraiment utile. Le deuxième avantage est de pouvoir vendre ce produit avec des influenceurs ou des publicités Facebook.[Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/4000953685146.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.65fffb71BWidwS&algo_pvid=c195eaa9-4708-48e4-903c-b76c408956fb&algo_expid=c195eaa9-4708-48e4-903c-b76c408956fb-2&btsid=0ab6f83915911894638021827e0c41&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 29.90€
* **Aspirateur à point noir**
  + C’était un produit très tendance en 2019. Aliexpress nous permet d’acheter ce produit beaucoup moins cher qu’en magasin traditionnel. C’est cependant un produit qui sera toujours tendance en 2020 et en 2021. [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/Machine-de-soin-de-la-peau-de-point-noir-d-acn-de-visage/32917502856.html?spm=a2g01.11212559.layer-iabdzn.6.4d1a40523wNOaA&pvid=0882f659-05ce-4841-9641-4b2c38c819f6&gps-id=5841474&scm=1007.16233.119941.0&scm-url=1007.16233.119941.0&scm_id=1007.16233.119941.0)
  + Prix conseillé: 39.90€
* **Habit / Pull / T-Shirt sur une tendance** 
  + Pour ce type de produit, les possibilités sont infinies. Le pub ici est de cibler les personnes ultra-fan d’une certaine niche (Donald Trump, les personnes née en novembre, les habitants d’un département précis, etc…) et de leur proposer un produit vraiment personnalisé. Le concept vient du print-on-demand, cependant beaucoup d’articles sont trouvables sur AliExpress [Lien vers la pub](https://www.facebook.com/104834824439607/posts/128849892038100)[Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/wholesale?catId=0&initiative_id=SB_20200603023608&isPremium=y&SearchText=sweatshirt+quote)
  + Prix conseillé: 29.90€
* **Peintures / Arts** 
  + Il y a une véritable opportunité ici mais aussi beaucoup de travail. Le but est de vendre des peintures, dessins, oeuvres d’art sur un thème précis. Le site <https://ikonick.com/>est le leader du domaine. Cependant leur prix sont très élevé! Il y a donc vraiment de la place pour vendre des prix nichés. Voici un exemple de pub et de produit dans ce thème: [Lien vers la pub](https://www.instagram.com/p/B_BtnrbjkZO/)[Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/32964233927.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.214d3b5anF0MNm&s=p&ad_pvid=2020060304103614714864190595100000059434_19&algo_pvid=338f7af2-94a1-44ad-befb-f262f97a0896&algo_expid=338f7af2-94a1-44ad-befb-f262f97a0896-18&btsid=0ab6f8ad15911826368273741e6cf6&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 19.90€
* **Cire et bassine chauffante**
  + Un autre exemple de produit gagnant. Ce produit fait partie du quotidien des femmes et vous pouvez créer une sorte d’abonnement pour recevoir la cire tous les mois et ainsi fortement augmenter la valeur client”[Lien vers AliExpress du réchaud](https://fr.aliexpress.com/item/4000838523364.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.614f19c26J42Hu&s=p&ad_pvid=202006030606056550965890227840000241999_1&algo_pvid=253302de-ce94-4427-b0f6-57f0c7bce566&algo_expid=253302de-ce94-4427-b0f6-57f0c7bce566-9&btsid=0ab6f83915911895658496500e0bdd&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)

[Lien vers Aliexpress pour la cire](https://fr.aliexpress.com/item/32969800323.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.614f19c26J42Hu&algo_pvid=253302de-ce94-4427-b0f6-57f0c7bce566&algo_expid=253302de-ce94-4427-b0f6-57f0c7bce566-0&btsid=0ab6f83915911895658496500e0bdd&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)

* + Prix conseillé: 59.90€
* **Lacets magnétiques**
  + Cet article nous permet d’illustrer un principe de base du marketing. Vous ne vendrez aucun produit en utilisant un argument marketing du type “Super article de qualité vous permettant de faire vos lacets sans perdre le temps”. L’idée générale est de se détacher du produit en lui-même pour se concentrer sur le client. L’argument gagnant ici pourrait ressembler à “Toujours en retard? Vous ne raterez plus jamais votre métro le matin grâce à ces lacets magnétique”. Couplé à une vidéo dans laquelle on voit quelqu’un qui était toujours en retard ne plus l’être grâce à notre produit. Ne pas hésiter à rajouter dans le texte de la pub quelque chose comme “Tague un amis qui est toujours en retard” pour rendre la vidéo encore plus viral[Lien vers AliExpress](https://www.aliexpress.com/item/2016-New-Fashion-Novelty-Strong-Magnetic-Shoelaces-For-Sneakers-Shoes-Buckles-Closure-No-Tie-Shoelace-Plastic/32723070288.html?ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_2_10152_10151_10065_10344_10068_10342_10343_10340_10341_10696_5011015_10084_5010915_10083_10618_10307_10821_10302_10134_10869_10868_10059_100031_10103_10624_10623_10622_10621_10620,searchweb201603_12,ppcSwitch_3&algo_expid=c42f646e-4760-4d20-bf40-9aadf2023366-1&algo_pvid=c42f646e-4760-4d20-bf40-9aadf2023366&priceBeautifyAB=0)
  + Prix conseillé: 9.90€ avec une offre du style 2 acheté -> le 3ème est offert

* **Râpe rotative pour fruit / fromage**
  + Un autre exemple de produit pour la cuisine. Comme mentionné, il existe vraiment des milliers d’exemple (je pense au couteau spécial avocat par exemple). Ce produit est vraiment un classique de la cuisine. Cependant, à nouveau, avec un bonne pub Facebook, c’est un produit avec énormément de potentiel! [Lien vers la pub](https://www.facebook.com/111535163581726/posts/233526231382618) [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/32983173970.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.15401283VQ9cPx&s=p&ad_pvid=202006030356053382103733897430000033638_15&algo_pvid=d24512d9-e885-4e6d-be8a-0a9f081601b5&algo_expid=d24512d9-e885-4e6d-be8a-0a9f081601b5-14&btsid=0ab6fa8115911817655788756e80a2&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 24.90€
* **Epilateur à lumière pulsée**
  + Un produit qui a un potentiel viral très important. On peut profiter de cela en lançant une publication sur facebook et en la boostant pour les interactions ou bien en demandant aux personnes de se prendre en photo avec le produit pour une réduction. Ce produit est très utile pour les femmes et leur fait économiser beaucoup d’argent. [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/32991849345.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.78c845a3Tm2mhv&algo_pvid=cfba4c80-e7a1-4b26-b09d-9da25eb1421a&algo_expid=cfba4c80-e7a1-4b26-b09d-9da25eb1421a-1&btsid=0ab6fab215911897924918637ee72c&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 80€
* **Patch minceur**
  + La niche de la perte de poids ne fait que croître chaque année. La marge sur ce produit étant énorme, vous pouvez vraiment scaler cela avec les influencers ou en publicité facebook [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/4000317991948.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.6de13b59PInfke&algo_pvid=173c1b48-91b8-48fe-90ea-1cfe27966ba2&algo_expid=173c1b48-91b8-48fe-90ea-1cfe27966ba2-4&btsid=0ab6f82115911899126646463e196b&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_) (un exemple parmis des milliers)
  + Prix conseillé 20€ (avantage concurrentiel du prix)

* **Cire colorée pour les cheveux**
  + Produit tendance du moment. Cibler les personnes qui vont aux festivals ou bien qui sont intéressés par des styles de musique alternatifs. Cibler les filles entre 16 et 30 ans avec les publicités facebook et une vidéo serait une des meilleures approche [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/MOFAJANG-Hair-Pomades-Fashion-Hair-Coloring-Strong-Styling-Hair-Wax-Disposable-Hair-Dye-Mud-Easy-To/32806650735.html)
  + Prix conseillé: 20-30€
* **Mixeur portable** 
  + Voici le hit de l’été 2019! Pourquoi est-ce que nous vous le présentons ici? Car comme tout hit. il va revenir cette saisons en force! Etant donnée la grosse concurrence, il faudra arriver sur le marché avec un branding très poussé et des pubs de qualité. N’hésitez pas à vous inspirer de blendjet, le leader du marché (<https://blendjet.com/>). Blendjet est d’ailleur l’exemple parfait d’une marque qui a commencée en dropshipping et qui a lancé la mode des mixeurs portables au printemps 2019. [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/32992032108.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.5c742216XsK4Nu&s=p&ad_pvid=202006030359501386816272816200000040441_1&algo_pvid=3a8f0136-435c-4784-a4c5-2299b66e23e0&algo_expid=3a8f0136-435c-4784-a4c5-2299b66e23e0-0&btsid=0be3743615911819899877571ea0b5&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 25€
* **Electrostimulation**
  + L’apparence physique devant de plus en plus important dans notre société, des produits permettant de faire du muscle sans trop d’effort vont devenir incontournable. [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/32890098357.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.23641d73Ha7Pln&algo_pvid=0cb88acc-e712-41bc-85e5-b1be037061af&algo_expid=0cb88acc-e712-41bc-85e5-b1be037061af-1&btsid=0be3743615911900564023775ea151&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 35€
* **Rose éternelle**
  + Un autre exemple de produit saisonnier. Celui-ci s’est particulièrement bien vendu lors de la dernière Saint-Valentin. C’est un produit idéal qui peut se revendre à différentes occasion (fête des mère, etc...). [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/4000470229730.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.257f4904LVG9xW&algo_pvid=e49ab2e7-0201-4957-8009-4b4557bd5d72&algo_expid=e49ab2e7-0201-4957-8009-4b4557bd5d72-18&btsid=0ab6fb8315911795932596167e263b&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 15-20€
* **Massage Gun**
  + Un des produits les plus vendu de 2020. Etant donné le prix de revente élevé, il y aura toujours de la place pour en vendre. Pour ce produit, la pub Facebook mais surtout la page de vente sera ultra-importante. Il faudra vraiment accompagner le client vers l’achat en lui montrant pourquoi il a vraiment besoin de ce produit. [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/4001022053230.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.cb232ce3yIfhBP&algo_pvid=d01085a4-fcac-4cd8-ac2e-f0e6ddfdbe21&algo_expid=d01085a4-fcac-4cd8-ac2e-f0e6ddfdbe21-0&btsid=0ab50f6215911792648948877ec243&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 70-100€
* **Gants pour bébé**
  + Voici un exemple de produit qui de prime abords ne se vendra jamais. Mais avec une bonne vidéo et en le vendant sous l’angle “produit permettant à votre enfant de faire pousser ses dents sans douleur” il peut facilement se vendre. Exemple de pub vidéo: [Lien vers la pub](https://www.facebook.com/mydrongo/videos/1725340837577288/) [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/2019-nouveau-n-b-b-gants-Silicone-b-b-mitaine-dentition-mitaine-dentition-gant-emballage-de/32909465257.html?spm=a2g0w.search0104.3.3.434a5c5aNNazUR&transAbTest=ae803_5&ws_ab_test=searchweb0_0%2Csearchweb201602_5_10065_10068_10843_3https://www.facebook.com/mydrongo/videos/1725340837577288/19_10059_10884_317_10887_10696_321_322_453_10084_454_10083_10103_10618_10304_10307_10820_10301_10821_537_536%2Csearchweb201603_52%2CppcSwitch_0&algo_pvid=29714b58-fc5e-46bc-8c68-f36f2a28f47f&algo_expid=29714b58-fc5e-46bc-8c68-f36f2a28f47f-0)
  + Prix conseillé: 12.95€
* **Collier pour femme**
  + Comme pour les montres, niche très concurrentielle mais il est toujours possible de l’exploiter. Viser plutôt des influenceurs Instagram. Ne pas hésiter à viser des prix très bas, c’est ce qui fera la différence [Lien vers AliExpress](https://www.aliexpress.com/item/Hot-Fashion-Gold-Plated-Multilayer-Coin-Tassels-Lariat-Bar-Necklaces-Turquoise-Beads-Choker-Feather-Pendants-Necklaces/32750221334.html?ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_2_10152_10151_10065_10344_10068_5722815_10342_10343_10340_5722915_10341_5722615_10696_10084_10083_10618_10307_10306_10302_5722715_10134_5711215_10059_308_100031_10103_10624_10623_10622_5711315_5722515_10621_10620-5711215,searchweb201603_25,ppcSwitch_3&algo_expid=55776f12-0159-4c95-8eea-fb6fd688220a-0&algo_pvid=55776f12-0159-4c95-8eea-fb6fd688220a&priceBeautifyAB=0) (un exemple parmis des milliers. n’hésitez pas à vous demander ce qui vous plaît personnellement ou de chercher des avis féminins sur les tendances actuelles). Si vos colliers paraissent plus coûteux, envisager l’alternative free + shipping.
  + Prix conseillé: 15-20€
* **Rouleau de peinture avec réservoir**
  + Peut devenir très viral grâce à une pub vidéo Facebook. Possibilité de promouvoir par comparaison avec un rouleau de peinture classique. C’est le dernier de cette liste mais c’est un des produits le plus vendu de ces 3 derniers mois. [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/4001063257677.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.44b663c91YlOOl&algo_pvid=149f4484-f3c8-43a4-ba49-f295302d5bf8&algo_expid=149f4484-f3c8-43a4-ba49-f295302d5bf8-0&btsid=0be3764515911788782304582e81b7&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 30-35€

**20 produits gagnants pour lancer votre boutique Shopify**

* **Mini projecteur** 
  + Prix conseillé: 69.90€Exemple d’un produit qui se vendra tout le temps Il existe un très grand nombre de consommateurs potentiels pour ce type de produit. Avec une publicité bien réalisée et publiée au bon moment, les marges peuvent être très importante. [Lien vers la pub](https://www.instagram.com/p/B-4fVEtDUkp/)[Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/10000007044525.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.20666aabKw3va7&s=p&ad_pvid=202006030323554612362604118480003083001_1&algo_pvid=c7229374-f510-43ce-87d2-51a48fd73c68&algo_expid=c7229374-f510-43ce-87d2-51a48fd73c68-0&btsid=0ab6fb8315911798355086379e263b&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
* **Yoga pants**
  + L’idée ici est de surfer sur une tendance. C’est la mode du fitness? Alors vendez des accessoires dans le domaine. Cela pourrait s’appliquer à n’importe quelle mode de 2020. Nous conseillons ici de travailler avec des influenceurs dans le domaine du fitness[Lien vers AliExpress](https://www.aliexpress.com/item/Noctilucent-Yoga-Leggings-Quick-Dry-Yoga-Pants-Women-Leggins-Sport-Women-Fitness-Night-Glowing-Tights-Leggings/32847267215.html?ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_2_10152_10151_10065_10344_10068_10342_10343_10340_10341_10696_5011015_10084_5010915_10083_10618_10307_10821_10302_10134_10869_10868_10059_100031_10103_10624_10623_10622_10621_10620,searchweb201603_12,ppcSwitch_3&algo_expid=1096f066-241e-4e34-938e-9729bf53a99b-2&algo_pvid=1096f066-241e-4e34-938e-9729bf53a99b&priceBeautifyAB=0)
  + Prix conseillé: 19.90€

**Tapis de séchage cuisine**

* + Un autre domaine où les possibilités sont infinies: la cuisine. Voici un exemple de produits parmis des milliers d’autres. Comme pour d’autre produits, celui-ci paraît très basique de prime abords: une sorte de tapis enroulable qui permet de fair sécher la vaisselle par dessus un évier. Cependant dès que vous voyez la publicité, vous avez envie d’acheter le produit! [Lien vers la pub](https://www.facebook.com/110389663803172/posts/146600476848757) [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/4000788982111.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.a60e2aefdN2RIR&ad_pvid=202006030340408714073489876180000085370_5&s=p)
  + Prix conseillé: 19.90€
* **Culotte menstruelle**
  + Le but est de vendre un produit nouveau. Ici nous avons un avantage marketing énorme au niveau du prix de vente possible. Ce produit est vraiment utile. Le deuxième avantage est de pouvoir vendre ce produit avec des influenceurs ou des publicités Facebook.[Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/4000953685146.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.65fffb71BWidwS&algo_pvid=c195eaa9-4708-48e4-903c-b76c408956fb&algo_expid=c195eaa9-4708-48e4-903c-b76c408956fb-2&btsid=0ab6f83915911894638021827e0c41&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 29.90€
* **Aspirateur à point noir**
  + C’était un produit très tendance en 2019. Aliexpress nous permet d’acheter ce produit beaucoup moins cher qu’en magasin traditionnel. C’est cependant un produit qui sera toujours tendance en 2020 et en 2021. [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/Machine-de-soin-de-la-peau-de-point-noir-d-acn-de-visage/32917502856.html?spm=a2g01.11212559.layer-iabdzn.6.4d1a40523wNOaA&pvid=0882f659-05ce-4841-9641-4b2c38c819f6&gps-id=5841474&scm=1007.16233.119941.0&scm-url=1007.16233.119941.0&scm_id=1007.16233.119941.0)
  + Prix conseillé: 39.90€
* **Habit / Pull / T-Shirt sur une tendance** 
  + Pour ce type de produit, les possibilités sont infinies. Le pub ici est de cibler les personnes ultra-fan d’une certaine niche (Donald Trump, les personnes née en novembre, les habitants d’un département précis, etc…) et de leur proposer un produit vraiment personnalisé. Le concept vient du print-on-demand, cependant beaucoup d’articles sont trouvables sur AliExpress [Lien vers la pub](https://www.facebook.com/104834824439607/posts/128849892038100)[Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/wholesale?catId=0&initiative_id=SB_20200603023608&isPremium=y&SearchText=sweatshirt+quote)
  + Prix conseillé: 29.90€
* **Peintures / Arts** 
  + Il y a une véritable opportunité ici mais aussi beaucoup de travail. Le but est de vendre des peintures, dessins, oeuvres d’art sur un thème précis. Le site <https://ikonick.com/>est le leader du domaine. Cependant leur prix sont très élevé! Il y a donc vraiment de la place pour vendre des prix nichés. Voici un exemple de pub et de produit dans ce thème: [Lien vers la pub](https://www.instagram.com/p/B_BtnrbjkZO/)[Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/32964233927.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.214d3b5anF0MNm&s=p&ad_pvid=2020060304103614714864190595100000059434_19&algo_pvid=338f7af2-94a1-44ad-befb-f262f97a0896&algo_expid=338f7af2-94a1-44ad-befb-f262f97a0896-18&btsid=0ab6f8ad15911826368273741e6cf6&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 19.90€
* **Cire et bassine chauffante**
  + Un autre exemple de produit gagnant. Ce produit fait partie du quotidien des femmes et vous pouvez créer une sorte d’abonnement pour recevoir la cire tous les mois et ainsi fortement augmenter la valeur client”[Lien vers AliExpress du réchaud](https://fr.aliexpress.com/item/4000838523364.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.614f19c26J42Hu&s=p&ad_pvid=202006030606056550965890227840000241999_1&algo_pvid=253302de-ce94-4427-b0f6-57f0c7bce566&algo_expid=253302de-ce94-4427-b0f6-57f0c7bce566-9&btsid=0ab6f83915911895658496500e0bdd&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)

[Lien vers Aliexpress pour la cire](https://fr.aliexpress.com/item/32969800323.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.614f19c26J42Hu&algo_pvid=253302de-ce94-4427-b0f6-57f0c7bce566&algo_expid=253302de-ce94-4427-b0f6-57f0c7bce566-0&btsid=0ab6f83915911895658496500e0bdd&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)

* + Prix conseillé: 59.90€
* **Lacets magnétiques**
  + Cet article nous permet d’illustrer un principe de base du marketing. Vous ne vendrez aucun produit en utilisant un argument marketing du type “Super article de qualité vous permettant de faire vos lacets sans perdre le temps”. L’idée générale est de se détacher du produit en lui-même pour se concentrer sur le client. L’argument gagnant ici pourrait ressembler à “Toujours en retard? Vous ne raterez plus jamais votre métro le matin grâce à ces lacets magnétique”. Couplé à une vidéo dans laquelle on voit quelqu’un qui était toujours en retard ne plus l’être grâce à notre produit. Ne pas hésiter à rajouter dans le texte de la pub quelque chose comme “Tague un amis qui est toujours en retard” pour rendre la vidéo encore plus viral[Lien vers AliExpress](https://www.aliexpress.com/item/2016-New-Fashion-Novelty-Strong-Magnetic-Shoelaces-For-Sneakers-Shoes-Buckles-Closure-No-Tie-Shoelace-Plastic/32723070288.html?ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_2_10152_10151_10065_10344_10068_10342_10343_10340_10341_10696_5011015_10084_5010915_10083_10618_10307_10821_10302_10134_10869_10868_10059_100031_10103_10624_10623_10622_10621_10620,searchweb201603_12,ppcSwitch_3&algo_expid=c42f646e-4760-4d20-bf40-9aadf2023366-1&algo_pvid=c42f646e-4760-4d20-bf40-9aadf2023366&priceBeautifyAB=0)
  + Prix conseillé: 9.90€ avec une offre du style 2 acheté -> le 3ème est offert

* **Râpe rotative pour fruit / fromage**
  + Un autre exemple de produit pour la cuisine. Comme mentionné, il existe vraiment des milliers d’exemple (je pense au couteau spécial avocat par exemple). Ce produit est vraiment un classique de la cuisine. Cependant, à nouveau, avec un bonne pub Facebook, c’est un produit avec énormément de potentiel! [Lien vers la pub](https://www.facebook.com/111535163581726/posts/233526231382618) [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/32983173970.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.15401283VQ9cPx&s=p&ad_pvid=202006030356053382103733897430000033638_15&algo_pvid=d24512d9-e885-4e6d-be8a-0a9f081601b5&algo_expid=d24512d9-e885-4e6d-be8a-0a9f081601b5-14&btsid=0ab6fa8115911817655788756e80a2&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 24.90€
* **Epilateur à lumière pulsée**
  + Un produit qui a un potentiel viral très important. On peut profiter de cela en lançant une publication sur facebook et en la boostant pour les interactions ou bien en demandant aux personnes de se prendre en photo avec le produit pour une réduction. Ce produit est très utile pour les femmes et leur fait économiser beaucoup d’argent. [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/32991849345.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.78c845a3Tm2mhv&algo_pvid=cfba4c80-e7a1-4b26-b09d-9da25eb1421a&algo_expid=cfba4c80-e7a1-4b26-b09d-9da25eb1421a-1&btsid=0ab6fab215911897924918637ee72c&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 80€
* **Patch minceur**
  + La niche de la perte de poids ne fait que croître chaque année. La marge sur ce produit étant énorme, vous pouvez vraiment scaler cela avec les influencers ou en publicité facebook [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/4000317991948.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.6de13b59PInfke&algo_pvid=173c1b48-91b8-48fe-90ea-1cfe27966ba2&algo_expid=173c1b48-91b8-48fe-90ea-1cfe27966ba2-4&btsid=0ab6f82115911899126646463e196b&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_) (un exemple parmis des milliers)
  + Prix conseillé 20€ (avantage concurrentiel du prix)

* **Cire colorée pour les cheveux**
  + Produit tendance du moment. Cibler les personnes qui vont aux festivals ou bien qui sont intéressés par des styles de musique alternatifs. Cibler les filles entre 16 et 30 ans avec les publicités facebook et une vidéo serait une des meilleures approche [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/MOFAJANG-Hair-Pomades-Fashion-Hair-Coloring-Strong-Styling-Hair-Wax-Disposable-Hair-Dye-Mud-Easy-To/32806650735.html)
  + Prix conseillé: 20-30€
* **Mixeur portable** 
  + Voici le hit de l’été 2019! Pourquoi est-ce que nous vous le présentons ici? Car comme tout hit. il va revenir cette saisons en force! Etant donnée la grosse concurrence, il faudra arriver sur le marché avec un branding très poussé et des pubs de qualité. N’hésitez pas à vous inspirer de blendjet, le leader du marché (<https://blendjet.com/>). Blendjet est d’ailleur l’exemple parfait d’une marque qui a commencée en dropshipping et qui a lancé la mode des mixeurs portables au printemps 2019. [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/32992032108.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.5c742216XsK4Nu&s=p&ad_pvid=202006030359501386816272816200000040441_1&algo_pvid=3a8f0136-435c-4784-a4c5-2299b66e23e0&algo_expid=3a8f0136-435c-4784-a4c5-2299b66e23e0-0&btsid=0be3743615911819899877571ea0b5&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 25€
* **Electrostimulation**
  + L’apparence physique devant de plus en plus important dans notre société, des produits permettant de faire du muscle sans trop d’effort vont devenir incontournable. [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/32890098357.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.23641d73Ha7Pln&algo_pvid=0cb88acc-e712-41bc-85e5-b1be037061af&algo_expid=0cb88acc-e712-41bc-85e5-b1be037061af-1&btsid=0be3743615911900564023775ea151&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 35€
* **Rose éternelle**
  + Un autre exemple de produit saisonnier. Celui-ci s’est particulièrement bien vendu lors de la dernière Saint-Valentin. C’est un produit idéal qui peut se revendre à différentes occasion (fête des mère, etc...). [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/4000470229730.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.257f4904LVG9xW&algo_pvid=e49ab2e7-0201-4957-8009-4b4557bd5d72&algo_expid=e49ab2e7-0201-4957-8009-4b4557bd5d72-18&btsid=0ab6fb8315911795932596167e263b&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 15-20€
* **Massage Gun**
  + Un des produits les plus vendu de 2020. Etant donné le prix de revente élevé, il y aura toujours de la place pour en vendre. Pour ce produit, la pub Facebook mais surtout la page de vente sera ultra-importante. Il faudra vraiment accompagner le client vers l’achat en lui montrant pourquoi il a vraiment besoin de ce produit. [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/4001022053230.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.cb232ce3yIfhBP&algo_pvid=d01085a4-fcac-4cd8-ac2e-f0e6ddfdbe21&algo_expid=d01085a4-fcac-4cd8-ac2e-f0e6ddfdbe21-0&btsid=0ab50f6215911792648948877ec243&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 70-100€
* **Gants pour bébé**
  + Voici un exemple de produit qui de prime abords ne se vendra jamais. Mais avec une bonne vidéo et en le vendant sous l’angle “produit permettant à votre enfant de faire pousser ses dents sans douleur” il peut facilement se vendre. Exemple de pub vidéo: [Lien vers la pub](https://www.facebook.com/mydrongo/videos/1725340837577288/) [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/2019-nouveau-n-b-b-gants-Silicone-b-b-mitaine-dentition-mitaine-dentition-gant-emballage-de/32909465257.html?spm=a2g0w.search0104.3.3.434a5c5aNNazUR&transAbTest=ae803_5&ws_ab_test=searchweb0_0%2Csearchweb201602_5_10065_10068_10843_3https://www.facebook.com/mydrongo/videos/1725340837577288/19_10059_10884_317_10887_10696_321_322_453_10084_454_10083_10103_10618_10304_10307_10820_10301_10821_537_536%2Csearchweb201603_52%2CppcSwitch_0&algo_pvid=29714b58-fc5e-46bc-8c68-f36f2a28f47f&algo_expid=29714b58-fc5e-46bc-8c68-f36f2a28f47f-0)
  + Prix conseillé: 12.95€
* **Collier pour femme**
  + Comme pour les montres, niche très concurrentielle mais il est toujours possible de l’exploiter. Viser plutôt des influenceurs Instagram. Ne pas hésiter à viser des prix très bas, c’est ce qui fera la différence [Lien vers AliExpress](https://www.aliexpress.com/item/Hot-Fashion-Gold-Plated-Multilayer-Coin-Tassels-Lariat-Bar-Necklaces-Turquoise-Beads-Choker-Feather-Pendants-Necklaces/32750221334.html?ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_2_10152_10151_10065_10344_10068_5722815_10342_10343_10340_5722915_10341_5722615_10696_10084_10083_10618_10307_10306_10302_5722715_10134_5711215_10059_308_100031_10103_10624_10623_10622_5711315_5722515_10621_10620-5711215,searchweb201603_25,ppcSwitch_3&algo_expid=55776f12-0159-4c95-8eea-fb6fd688220a-0&algo_pvid=55776f12-0159-4c95-8eea-fb6fd688220a&priceBeautifyAB=0) (un exemple parmis des milliers. n’hésitez pas à vous demander ce qui vous plaît personnellement ou de chercher des avis féminins sur les tendances actuelles). Si vos colliers paraissent plus coûteux, envisager l’alternative free + shipping.
  + Prix conseillé: 15-20€
* **Rouleau de peinture avec réservoir**
  + Peut devenir très viral grâce à une pub vidéo Facebook. Possibilité de promouvoir par comparaison avec un rouleau de peinture classique. C’est le dernier de cette liste mais c’est un des produits le plus vendu de ces 3 derniers mois. [Lien vers AliExpress](https://fr.aliexpress.com/item/4001063257677.html?spm=a2g0o.productlist.0.0.44b663c91YlOOl&algo_pvid=149f4484-f3c8-43a4-ba49-f295302d5bf8&algo_expid=149f4484-f3c8-43a4-ba49-f295302d5bf8-0&btsid=0be3764515911788782304582e81b7&ws_ab_test=searchweb0_0,searchweb201602_,searchweb201603_)
  + Prix conseillé: 30-35€